

## Poste chez Jakob France à partir de maintenant

10 décembre 2021

Jakob France est une filiale de Jakob AG, société spécialisée dans la confection de câbles inox depuis plus d'un siècle. Nous commercialisons des produits manufacturés en câbles inox ainsi que de nombreux services associés, dans l'ingénierie et dans la mise en œuvre de nos produits. Entreprise à taille humaine, cherchant continuellement à se réinventer pour rester leader dans son domaine, vous trouverez au sein de cette société l'écoute et l'accompagnement nécessaire pour évoluer dans les meilleures conditions.

Dans un contexte de développement, nous recherchons un

## Technico-commercial(e) junior

### Description du poste

- Rattaché(e) au responsable régional des ventes, vous avez pour principale mission la fidélisation de votre portefeuille clients, son développement ainsi que la prescription sur l'ensemble des produits distribués par la société.
- Le poste est sédentaire mais vous pouvez être amené à effectuer certains déplacements chez vos clients.
- Vos clients sont des Architectes, entreprises générale, métalliers, serruriers, entreprise du BTP.

### Profil recherché

- Avant toute chose, c'est un savoir être que nous recherchons, une volonté d'apprendre, une ouverture d'esprit, de l'optimisme et de l'Energie.
- Vous mettrez en avant vos compétences techniques afin d'assurer l'accompagnement de nos clients en lui proposant l'ensemble de nos services et solutions.
- Vous possédez un sens des responsabilités et du résultat, votre disponibilité, votre implication et votre sens du travail en équipe seront également des atouts importants pour votre réussite à ce poste.

### Salaire et avantage :

- Poste à pourvoir en CDI, rémunération Fixe et prime sur objectif.  
Ou
- Poste à pourvoir en alternance en école de commerce.

Merci d'envoyer votre candidature simplifiée (CV) à [inox@jakob.fr](mailto:inox@jakob.fr)

Jakob France SAS  
3, rue de l'Artisanat  
67240 Bischwiller